



# Avec le mandat de vente « V.I.P. » de Brosset Immobilier, le vendeur est roi

## Devenez un Very Important Propriétaire

avec ce nouveau mandat.

Il vous donne la liberté de vendre

votre bien par vous-même tout

en le confiant au premier réseau

indépendant de votre région

qui s'engage sur 7 points.

Un processus de commercialisation

exclusif qui vous fera

bénéficiaire des moyens

et des conseils d'un vrai professionnel,

vous garantissant ainsi

l'efficacité et la sécurisation de

l'opération jusqu'à sa bonne fin.



**Honoraires réduits selon votre participation.** En cas de présentation de l'acquéreur par le vendeur, nos honoraires sont remisés de 50 %, favorisant ainsi le prix net vendeur, et notre cabinet se charge de l'établissement du compromis et du suivi du dossier jusqu'à la signature de l'acte authentique.



**Publicité renforcée et systématique du bien jusqu'à la vente.** Affichage spécifique en vitrine ainsi que sur notre stand (Salon de l'Habitat, Foire de Tours...), rubrique privilégiée sur notre site Internet et sur notre newsletter, insertion personnalisée avec photo dans la NR, parution programmée sur notre magazine d'annonces Brosset Mag (60 000 exemplaires) ainsi que sur les principaux supports thématiques, diffusion sur les grands portails internet immobiliers français...



**Opération « Porte Ouverte » durant un week-end.** Dès le deuxième mois de la mise en vente, une porte ouverte du bien annoncée par la presse est organisée un samedi pour dopper la commercialisation.



**Information périodique sur l'avancement de la commercialisation.** Un compte rendu d'activité par votre conseil immobilier vous est transmis par courrier tous les quinze jours jusqu'à la signature du compromis.



**Diagnostics immobiliers offerts.** En cas de vente par notre intermédiaire, nous participons aux frais de diagnostics obligatoires en diminuant nos honoraires du montant de la dépense dans la limite de 500 € TTC.



**Service qualité pour garantir la prestation.** Notre directeur commercial est chargé de suivre l'évolution du dossier et d'intervenir le cas échéant.



**Invitation à déjeuner\* dans un château-hôtel.** Afin de fêter la vente de votre bien et vous remercier de votre confiance, un déjeuner pour deux personnes vous est offert dans un château-hôtel à l'occasion de la signature de l'acte authentique.

Cette offre de service vous est proposée sous réserve d'acceptation du dossier de commercialisation par Brosset Immobilier.

Tours Centre - 02 47 333 333  
Tours Nord - 02 47 850 850  
Tours Sud - 02 47 717 717  
Tours Rabelais - 02 47 681 681  
Joué-lès-Tours - 02 47 804 804

Bléré - 02 47 302 712  
Chinon - 02 47 950 950  
Fondettes - 02 47 492 492  
Amboise - 02 47 571 442  
Chât.-Renault - 02 47 298 282

Blois - 02 54 743 939  
Montrichard - 02 54 322 646  
Saint-Aignan - 02 54 752 752  
Vendôme - 02 54 770 502  
Espace Syndic - 02 47 740 740

**BROSSET**  
I M M O B I L I E R

[www.brosset-immobilier.fr](http://www.brosset-immobilier.fr)